

GRET

Groupe de recherche et
D'échanges technologiques



Fédération Nationale des Acteurs de la
Filière Lait Local du Sénégal



Projet d'appui aux opérateurs/trices
de l'agroalimentaire

RAPPORT DE SYNTHÈSE : **Actualisation des données sur les unités de** **transformation du lait local au Sénégal**

Auteurs :

BABIOL Line

VILLARET Elsa

Stagiaire de l'EMA

(Ecole des Mines d'Alès)

France

TOURE Yaye MBayang

DIOP Babacar

Stagiaire de l'ENEA

(Ecole Nationale

d'Economie Appliquée)

PREMIERE PARTIE :
TABLEAUX DE RECENSEMENT ET D'ANALYSE DES
UNITES

Rescencement

N°	Marque/ Nom unité	Nom promoteur	Date de création	Localité	Régions	Coordonnées		Produits	Membre Fenafils
						Tél.	Mail		
REGION DE THIES									
1	Chênes et baobabs	Amadou BA	oct-04	Centre international de formation Mguekokh BP 1187	Thiès	33 957 70 70 77 317 48 94	chene.baobab@sentoo.fr chenes.baobabs@wanadoo.fr	lait caillé, fromage blanc (sur commande)	non, souhaite le devenir
2	La Sénégalaise des Fromages / Pures chèvres	Najim Ndour	1999	Mbour Relai 82	Thiès	77 634 68 29	fromsaly@hotmail.fr	Fromage de chèvre	Non
3	La Fromagerie de Ngaparou	Abdoul magic Lam	déc-01	Rond point Ngaparou	Thiès	77 646 00 14		Fromage de chèvre / Fromage avl	Non
4	EPSC Industrielle	Marie Sow	1984	Takhy Kaw Thiès	Thiès	77 362 43 14		Lait frais et lait caillé	Non
5	Ferme de Mbouss	Mbaye Ba		Niaga	Thiès	77 639 70 74		Lait frais	Non
6		Mr Aidara		Pout	Thiès	77 515 81 03		Lait frais, yaourt et fromage	Non
BASSIN ARACHIDIER									
7	Dirfel Kaolack	Oumou Khairy Diallo	2007	Kaolack	Kaolack	571 47 71 942 28 50	dirfelkaolack@yahoo.fr	lait caille, fromage, yaourt, fromage "gruyere"	18/07/2007
8	La Bergerie	Yande Faye	en cours de	Niakhan	Kaolack	575 31 89		lait caille, fromage,	non
9	GIE le Sine	Deguene Ndiaye	mai-07	Quartier Gaioane	Kaolack	539 78 02	ndiayedeguene@yahoo.fr gielesine@yahoo.fr	lait caille sucre, lait frais	juin-07
10	Laiterie Alpoular	Dédio Ba	juin-05	derrière gare routière Passy	Fatick	514 77 22	x		non, souhaite le devenir
11	Fosoow Fofelu / Laiterie de Dirfel Fatick	Mariam Dame	2007	L'elevage Fatick BP 150	Fatick	949 14 55	dirfelfatick@yahoo.fr	lait caille, fromage	18/07/2007
12	Soow Piir / Dental Djilor	Ami Diao	oct-06	Djilor departement de Foundiougne	Fatick	545 24 24	x	en arret depuis le deces de la gerante	18/07/2007

REGION DE TAMBACOUNDA									
13	Biolait / Kaggu Niani	Djeynaba Sow	juin-05	Koupentoum	Tamba	937 85 06 256 96 75	x	lait caille, fromage	non, souhaite le devenir
14	Findirde	Adja Dieyada Sidibe	1998	quartier Medina Coura	Tamba	539 68 41	x	lait caille, lait frais, beurre de vache	membre fondateur
15	Kossam Afia / Laiterie de Missirah	Keita Ndiengoudi	2003	Missirah	Tamba	981 11 01 Fax 981 12 32	x	lait caille, lait frais	non
16	Kosam Kaggu Dental / Laiterie Dagga Diameri Diallo	Raky Thiam	mai-04	Num 26 HLM 2 BP 395	Tamba	981 52 81 636 80 32	yace67@yahoo.fr	lait caille, huile de beurre, lait pateurise (sur commande)	non, souhaite le devenir
17	Jullam	Bocar Diaw	1997	quartier Salikagne	Tamba	981 53 10	x	lait caille	president
REGION DE KOLDA									
13	Feddande	Mamadou Bobo Sow	1998	lot 234 centre Velingara	Tamba	649 51 22	x	lait frais, huile de beurre, fromage	2004
14	Birduggal Fouladou / GIE Nafoore Aynabe	Ousmane Balde	2004	Foulbe Velingara	Tamba	651 30 10	x	lait caille	non
15	Larogal aynakobe / GIE Larogal Aynakobe	Sadio Mballo	2002	Elevage face VSF Velingara	Tamba	511 13 72 997 14 59 (VSF)		lait caille, lait frais, beurre de vache	2003
16	Kossam Fouladou	Jean Marck	mars-07	Rue Jean Jores centre I Velingara	Tamba	402 67 74	jeamac11@yahoo.fr kakaba07@hotmail.com	lait caille	non
17	Fromagerie du Senegal	Nouha Sane	06/03/1992	Morikounda Sedhiou	Kolda	995 12 54	x	Italico...	non, souhaite le devenir
23	Le Fermier	Ibrahima Fall	1997	Quartier sikilo Est Kolda	Kolda	996 11 22 613 86 37	fallfermier@yahoo.fr	lait caille, yahourt, thiakhy, huile de beurre	oui
24	Le Berger	Souleymane	1996	Quartier Doumassou	Kolda	936 60 04	x	lait frais, lait caille	non, souhaite
25	Kosam Nai Fuladu / GIE Liggo Tedda	Samba Niang	2004	Sikilo	Kolda	996 19 96	x	lait caille, lait frais, huile de beurre	non, souhaite le devenir
26	Billame Pul Debbo	Tedda Mballo	2002	Sikilo Ouest	Kolda	990 63 63	x	lait caille, lait frais, huile de beurre	2006
27	Kosam Paate Waare	Asmao Kande	2001	Sikilo	Kolda	996 16 80 559 76 99	x	lait caille, lait frais, huile de beurre	membre fondateur
28	Feddande Goulo Balde	Saidou Balde	juin-03	Sinthiang Tountouroung	Kolda	936 60 29 571 20 99	fedandegoulo@hotmail.com	lait caille, lait frais, huile de beurre	2006

REGION DE MATAM									
29	Biolait / Union Kaggu Damga	Ifra Mamadou Ba	2004	Orkadiere Dept Kanel	Matam	649 43 09	x	lait caille, lait frais	2005
30	Kosam Damga / Fedde Rewbe Aynaabe Damga	Ramatoulaye Ba	août 2006	Quartier Thielol prte du forrage Kanel	Matam	502 58 29 966 85 26	mustafciss@yahoo.fr	lait caille, lait frais	non, souhaite le devenir
31	Kossam Beldam / Rewbe Fulbe Aynaabe Ngam Bamtaabe	Habycire Ba	2004	Quartier Tantadji Ourosogui	Matam	966 14 59	x	lait caille, lait frais	non, souhaite le devenir
32	Kosam Moyyam / GIE Dental Rewbe Fulbe	Banna Ba	2000	Quartier moderne 1 Ourosogui	Matam	572 32 33	x	lait caille, lait frais	membre fondateur
33	Kosam Ganni / GIE Hamady Thialindy	Abdoulaye Sambaka	oct-04	Uinte laitiere de Bokodiawe	Matam	554 96 31 571 66 68	x	lait caille, lait frais (sur commande)	2003
REGION DE SAINT-LOUIS									
34	Biolait / Book Xalaat Nder Mpal	Ndeye Aby Toure	1999	Quartier Nder Mpal	Saint Louis	550 21 27 962 54 54	bokkhalatt@yahoo.fr	lait caille, fromage	2005
35	Ferme de Guelkh	Fatimata Sow	2001	Centre de dvp integre Guelkh peul BP 754	Saint Louis	651 70 18	x	fromage de chevre, tome	2005
36	Biosoow / GIE Andjef	Daro Mbodji	2005	Quarier Yoonwi Ronkh	Saint Louis	963 31 44 963 31 32	x	lait caille	2005
37	Kossam Nidimam / GIE Femmes eleveurs de Ross-Bethio	Mairame Diallo	2004	GIE Femmes eleveurs de Ross-Bethio	Saint Louis	512 11 62	x	lait caille	non, souhaite le devenir
38	Soowu Waalo / GIE El Hadj Malick Sy	Sofie Mbodji	2000	Ndombo	Saint Louis	552 80 49 960 25 46	x	lait caille, lait frais, yahourt, huile beurre	2003
39	Kosam Moyyam / Cheikh Oumar Tall	Aminetta Thiam	2003	Route nationale en face grd mosquee Ndioum	Saint Louis	965 30 71	x	lait caille, lait frais, lait fruite (sur commande)	2003
40	Kosam Mojjam / GIE Dental Bamtaare Tooro	Kadjata Ba	2001	Permanence de Dental Bamtaare Tooro Tareji	Saint Louis	964 31 46 531 74 21	x	lait caille	2003
41	Kosam Moyyam / Fedde Kosam Keewdam	Dieynaba Seydou Gollock	1996	Garage en face maison communautaire Horefonde	Saint Louis	619 86 28	x	lait caille, lait frais (sur commande)	decembre 2003
42	Kosam Moyyam / GIE Fedde Bamtaare Rewbe Podor	Aissata Barry	2003	Unite laitiere de Podor	Saint Louis	965 13 94 965 13 77	x	lait caille	2005

REGION DE LOUGA									
43	Coopérative laitière Cippam Adid	Thiayedia Ndiaye	sept-00	Dahra	Louga	77 548 51 31	thiayedia@yahoo.fr	Lait caillé, lait frais et yaourt	Membre fondateur
44	GIE Koom koom Kosam Jolof	Seynabou Mamadou Ka	2001	Dahra	Louga	77 417 65 11		Lait caillé	Membre fondateur
REGION DE DAKAR									
45	DIRFEL Dakar	Awa Diallo	juin-05	CNA Mbao	Dakar	77 569 53 14 77 651 08 24	awapoulo@yahoo.fr	Yaourt, lait caillé sucré et non sucré et fromage frais	Membre fondateur
46	La laiterie du berger SA	Bagore Bathily	2006	Ouakam Gouye Sor	Dakar	33 869 83 39	ldb@ldb.sn	Lait frais 1/2 écrémé, Yaourt, yaourt aux fruits	Membre
47	ARSA / Abel	Awa Foster Sarr	2002	Cité Marine Hann	Dakar		arsaprod@hotmail.com	Lait caillé sucré et non, Yaourt sucré et non	Non
48	Ferme de Yade	Abdou Ndiaye	2006	Keur Moussé	Dakar	77 637 96 90	sacrecoeure@orange.sn	Lait frais et lait caillé	Non
49	Niakoulrab	M. Seydi		Niakoulrab Dakar	Dakar	33 836 06 26		Lait frais	Non
REGION DE ZIGUINCHOR									
50	Kosam Nague	Bara Sow	1998	Boucotte Rond point	Ziguinchor	452 02 30	x	lait caille non sucre	non
51	Dioplait	Cheikh Omar Diop	1975	Santhiabe	Ziguinchor	548 21 58	x	lait caille non sucre	oui
52	Kadiaor (pas de nom de marque)	Demy Sagna	1997	Cinema Rio	Ziguinchor	x	x	lait caille non sucre	non, souhaite le devenir
53	La Bignonoise / Centre social de Bignona	Manietou Diethiou	08-nov-06	x	Ziguinchor	523 81 87	matdiatta@yahoo.fr	lait caille sucre, non sucre (sur commande)	non

DEUXIEME PARTIE :
ANALYSES ET SYNTHESE

Analyse des unités

N°	Nom unité	Statut	Nombre d'employés	Volume (par jour)			Equipement			Norme sanitaire	Support de gestion	Rayon collecte	Observation
				Collecté	Prix	Potentiel	Transformation	Distribution					
								Type	Pb				
1	Chênes et baobabs	GIE	1	SS : 5 à 10L SP : 20 à 50 L	SS : 500 F SP: 500 F	100 L	OK	Détail		norme pour commercialisation	cahier	sur place	
2	La Sénégalaise des Fromages / Purs chèvres	Individuelle	4	SS: 50 L SP: 70 L	500 F/L	60	Petit matériel	Artisanal		FRA		35 km	Type artisanal, besoin de modernisation, & de disposer de cheptel pr l'autonomie de prod
3	La Fromagerie de Ngaparou	GIE	4	SS: 39/45 L SP: 80/90 L	450 F/L	150	Petit matériel	Artisanal		FRA	Supports manuels	3 km	Absence de moyens de transport
4	EPSC Industrielle	Individuelle	5	SS: 12/15 L SP: 20/25 L	SS : 400 F SP: 300 F	50 L	Petit matériel	Artisanal		FRA	Néant	4 km	Pb d'accès au marché, absence mat de froids et chérete des intrants de product
5	Ferme de Mbouss			SS: 300 L SP: 500 L		1000 L					Supports manuels	Tout à la ferme	Santé troupeau Intrants de production trop chers et même rares
6				SS: 750 L SP: 900 L	500 F/L	1500 L	Petit matériel	Artisanal		Néant	Supports manuels	Tout à la ferme	Intrants de production trop chers et même rares
BASSIN ARACHIDIER													
7	Dirfel Kaolack	x	5	SS :175 L SP : 350 L	x	1000 L	1 seule thermo, 1 seul congel	x		non	cahier et informatique	25 km	
8	GIE le Sine	GIE	4	SS : 30L	x	50 L	OK	Détail	enclaveme	non	cahier et informatique	x	
9	La Bergerie	x	14	pas commence	x	100 L (chevre) 92 L (vache)	début	x		non	x	x	attente isémination
10	Dental Djilor	GIE	8	SS : 20 L SP : 400 L		x	congel trop petit / potentiel	Détail	pas de moyen de distrib	non	cahier	x	deces recent gerante
11	Alpoular	GIE	x	15 L	x	100 L		Détail		non	x	3 km	début
12	Laiterie de Dirfel Fatik	GIE	7	x	SS : 500 F SP: 350-400 F	100 L	manque pour la conservation	Détail	pas de reseau de vente	norme pour commercialisation	cahier	7 km	

REGION DE TAMBACOUNDA													
13	Kaggu Niani	GIE	2	SS : 30 L	SS et SP :	1000 L /	limité /			FRA	cahier	2 km	
14	Fendirde	x	1	SP : 100 L	SS et SP :	200 L			pas de moyen de distrib	FRA	cahier	25 km	pas dactivite en SS
15	Laiterie de Missirah	GIE	6	SP : 200 L	SP : 150 F	2000 L en SP / zone 1200 L / matos	pb pour obtenir sachets		pb vehicule (papiers)	non	gestion par le PROME R	10 km	pas dactivite en SS
16	Laiterie Dagga Dianeri Diallo	GIE	3	SS: 5-15 L SP: 100 L	SS et SP : 250 F	400 L	prix sachet élevé	Détail + boutiques	pas de moyen de distrib	FRA demarche en cours	cahier	14 km	
17	Jullam	Ent Indiv	11	SS: 300-350 L SP: 1500-2000 L	SS: 250 F SP: 225 F	3000 L	OK	Détail + boutiques	OK	FRA	informatique	15 km	
REGION DE KOLDA													
13	Feddande	Ent Indiv	3	SS: 180-200 L SP: 120-150 L	SS : 225 F SP : 200 F	200 L	OK		pas de reseau de vente	FRA	cahier	15 km	
14	GIE Nafoore Aynabe	GIE	3	SS: 100-120 L SP: 160-170 L	SS : 280 F SP : 200 F	200L	OK		pas de reseau de vente	non	cahier	7 km	
15	GIE Larogal Aynakobe	GIE	3	SS: 100-120 L SP: 100-170 L	SS : 235 F SP : 200 F	300 L	OK		saturation marché	non	cahier	x	
16	Kossam Fouladou	Ent Indiv	1	SP : 20 L	SP : 225 F	50 L	pb de conditionnement	Détail		non	cahier	15 km	vien juste ouvrir
17	Fromagerie du Senegal	GIE	7	SS: 200 L SP: 700-800 L	x	800 L	OK	Boutiques	pb de déplacement	FRA	cahier	30 km	
23	Le Fermier	GIE	6	SS: 100-150 L SP: 300-400 L	x	600 L	Stockage		saturation marché	FRA	cahier	18 km	
24	Le Berger	Ent	1	SS: 50 L	SS: 250 F	200 L	OK	Détail	OK	attente	cahier	15 km	
25	GIE Liggo Tedda	GIE	1	SS: 20 L SP: 100-120 L	SS: 250 F SP: 200 F	250 L	OK		saturation marché	non	cahier	35 km	

26	Billamé Pul Debbo	Ent Indiv	5	SS: 300 L SP: 200 L	SS: 250 F SP: 200 F	500 L / matos 800 L / zone	OK		saturation marché + pas de vehicule	FRA	cahier	25 km	
27	Kosam Paate Waare	GIE	3 à 6	SS: 120- 130 L SP: 200 L	SS: 250 F SP: 200 F	200 L	limité + pb employé difficile a garder		bcp concurrent ce	non	cahier	30 km	
28	Fedande Goulo Balde	Ent Indiv	3	SS: 100 L SP: 70 L	SS: 250 F SP: 200 F	100 L	OK		saturation marché	non	cahier	15 km	
REGION DE MATAM													
29	Kaggu	GIE	2	SS: 5 L	SS et SP :	15 L	Insuffisant	Détail	village	FRA	x	5 km	
30	GIE Dental Rewbe Fulbe	GIE	5	SS: 30-35 L SP: 80 L	SS: 400 F SP: 250- 300 F	200 L /matos 10 000 / zone	local pas aux normes		saturation marché	pas de réponse	cahier	7 km	
31	Laiterie de Kanel	GIE	8	SS: 10 L SP: 30-40 L	SS: 350 F SP: 250 F	50 L / matos 1 000 L / zone	limité	Détail + boutiques	prix pour boutiquiers trop cher	non	cahier	6 km	
32	GIE Hamady Thialindy	GIE	4	SS: 40-45 L SP: 100-120 L	SS: 300- 350 F SP: 250 F	100-150 L / matos 2000 L / zone	insuffisant / potentiel		manque de matos	non	cahier	15 km	
33	Rewbe Fulbe Aynaabe Ngam Bantaabe	GIE	4	SS: 20 L SP: 100 L	SS: 350 F SP: 300 F	150-200 L	local pas aux normes + insuffisant / potentiel			pas de réponse	cahier	5 km	
REGION DE SAINT-LOUIS													
34	Book Xalaat Nder	GIE	5	SS: 60 L SP: 125 L	SS et SP : 250 F	150 L / matos 500 L / zone	local pas aux normes + sachets	Détail + boutiques		FRA	cahier	30 km	
35	Ferme de Guelkh	GIE	4	SS et SP : 10 L	x	200 L / zone	matériel spécifique au fromage		vente en période touristique	en cours	cahier	x	
36	GIE Andjef	GIE	2	SS: 30 L SP: 50-60 L	SS et SP: 250 F	100 L / matos 1 000 L / zone		Détail	enclaveme nt	non	cahier	6 km	

37	Femmes éleveurs de Ross-Bethio	GIE	5	SS: 10-15 L SP: 40 L	SS et SP: 250 F	200 L / matos 3 000 L / zone	insuffisant / potentiel	Détail		FRA	pas de support	3 km	
38	El Hadj	GIE	4	SS: 40-45	SS: 300 F	200-300 L /	insuffisant /		vente sur	FRA	cahier	1 km	
39	Cheich Omar Tall	GIE	4	SS: 40 L SP: 300 L	SS: 500 F SP: 200 F	250 L / matos 3000 L / zone	local pas aux normes			FRA	cahier	60 km	
40	Dental Bamtaare Tooro	GIE	3	SS: 10 L SP: 60 L	SS et SP: 250 F	200 L / matos 500 L / zone	local pas aux normes + conservation	Détail + boutiques	pas de véhicule	FRA	cahier	17 km	
41	Fedde Kosam Keewdam	GIE	6	SS: 22 L SP: 40-50 L	SS et SP: 200 F	100 L / matos 10 000 L / zone	conservation + local pas aux normes		pas de matériel	pas de réponse	cahier	sur place	
42	Fedde Bamtaare Rewbe Podor	GIE	7	SS: 25-30 L SP: 10 L	SS et SP: 250-300 F	200 L / matos		Détail + boutiques	saturation marché	FRA	cahiers	5 km	
REGION DE LOUGA													
43	Coopérative laitière Cippam Adid	Coopér ative	8	SS: 80 SP: 90	250	20 000 - 30 000	Collecte, Transformation , Distriution	Semi industriel	Energie insuffisant et problème technique avec chambre froide	FRA	Supports manuels et informati ques	1 km	Projet collecte de lait à 50 km
44	GIE Koom koom Kosam Jolof	GIE	4	SS: 110 SP: 120	250	20 000 - 30 000	Collecte, Transformation , Distriution	Artisanal	Capacité de proeductio n	FRA	Supports manuels	1 km	Dificulté d'accès au marché
REGION DE DAKAR													
45	DIRFEL Dakar	GIE		SS: 200 L SP: 300 L	SS: 500 F SP: 400 F	8 000 L	Unité complète	Industrielle moderne		FRA pr lait caillé	Supports manuels	400 km	Lait cru cher, pb d'accès au marché et cherté emballage
46	La laiterie du berger SA	S.A	50	SS: 1300 L SP: +10000 L	200 F/L	20 000 L	Unité complète	Industrielle moderne		FRA	Supports manuels & informati ques	60 km	Pb d'accès au marché, volume de stockage limité

47	ARSA / Abel	GIE	8	SS: 25 L SP: 100 L	SS: 600 F SP: 400 F	1000 L	Petit matériel	Artisanal		FRA	Supports informati ques	Sangalka m	Eq insuffisants, pas de moyens de distribution, emballage cher
48	Ferme de Yade	GIE	6	SS: 100 L SP: 30 L		500 L	Petit matériel	Artisanal		Néant	Supports manuels & informati ques	Ferme sur place	Pb qualité de transf, Cherté et disponibilité des intrants
49	Niakoulrab			SS: 1300 L SP: 1500 L	450 F/L		Petit matériel	Artisanal		Néant	Supports manuels & informati ques	Ferme sur place	
REGION DE ZIGUINCHOR													
50	Centre social de Bignona	x	4	SS: 0 L SP: 50 L	SP : 250 F	150 L	insuffisant			non	cahier	30 km	mauvaise qualité du lait en SS
51	Kdiamor	Ent Indiv	2	SS: 50 L SP: 400- 500 L	SS: 300- 350 F SP: 325 F	350-400 L				non	cahier	?	
52	Dioplait	Ent Indiv	6	SS: 80 L SP: 200 L	SS: 225 F SP: 200 F	300-350 L				non	cahier	150 km	
53	Kosam Nague	x	2	SS: 7-10 L SP: 40 L	SS et SP: 250 F		très insuffisant			non	pas de support	82 km	

ANALYSE DES ACTIFS ET VOLUMES

Le nombre d'employés directs des unités de transformation avoisinant les 200 au niveau national (soit 4 en moyenne par unité) n'est qu'une faible estimation du nombre de personnes gravitant autour de la filière lait local. Regardons des plus près les différents maillons de la chaîne laitière : production, transformation, distribution.

Premièrement, au niveau de la production le nombre de fournisseurs en lait (environ 450) peut aller jusqu'à 20 fois le nombre réel d'éleveurs impliqués car bien souvent une seule personne est responsable d'aller amener le lait aux unités sur la totalité des éleveurs du GIE qu'il représente. (GIE d'éleveurs composés au minimum d'une dizaine à une vingtaine de personnes). Et ce chiffre même ne comprend pas la famille des éleveurs alors que pourtant le travail de production touche souvent tous les membres d'une même famille.

Secondement à l'étape de la transformation, il faut noter un problème sociétal qui affecte le bon fonctionnement des unités et fausse l'estimation des actifs concernés : bien souvent les jeunes employés ne restent pas plus de 6 mois dans une même entreprise, ce qui implique un roulement inopportun à la progression d'une part, et une dévalorisation du nombre des actifs formés au travail laitier d'autre part.

Dernièrement, en ce qui concerne la distribution, le nombre de personnes investies est à la fois difficilement estimables, mais encore réellement inférieur à son potentiel. En effet, les produits transformés touchent un nombre de boutiquiers qui pourrait croître de manière exponentielle avec l'ouverture des marchés, sachant que d'ors et déjà une unité fonctionne avec en moyenne 4 boutiquiers.

Passons aux volumes de lait mis en jeu. Notre étude étant centrée sur les unités de transformation, il est omis à ce niveau toutes les activités indirectes du lait, comme la vente de lait frais non pasteurisé ou transformé artisanalement par des particuliers. Nos valeurs sont donc bien en deçà des volumes du lait circulant quotidiennement au Sénégal, et n'offre une estimation que si on la ramène au nombre des unités étudiées.

Sachant cela, on note dans ce domaine une sous-estimation du potentiel de production national. Sont actuellement traités de 2300 à 2600L de lait en saison sèche et 6600 à 7600L en

saison hivernale alors que la capacité maximum de transformation correspondrait à de 2 fois plus et le potentiel laitier à 32 fois plus. On explique le premier ratio par un manque de débouchés et un accès restreint au marché, ce qui pousse à réduire la production pour assurer l'absorption intégrale. Le second écart qui traduit une déficience extrême au niveau national sera analysé dans le paragraphe consacré aux difficultés. Notons cependant l'exemple des zones du Nord, dans lesquelles le cheptel est important, mais où les volumes de lait récoltés sont très faibles en saison sèche. La déficience s'accroît alors d'autant plus que la tradition de transhumance rend la stabulation difficile à accepter et à rentabiliser. Une étude faite à Dahra, pour étudier en particulier l'impact de la production laitière sur la population (cf. annexe 2) montre que sur une vingtaine de femmes qui apportaient le lait à l'unité de transformation aucune n'a réussi à couvrir grâce à sa production les coûts liés aux intrants. Notamment parce que les graines de cotons, venue de Tambacounda sont vendues à prix d'or dans ces zones sahéliennes.

En ce qui concerne les prix ; les hausses sont très hétérogènes selon les régions, mais tous s'accordent sur le plan national à déplorer l'envolée rapide du coût d'achat du lait. En moyenne le prix du litre varie de 300 FCFA en saison sèche à 250 en saison des pluies (prix notamment appliqués au Sud du pays). Mais cela peut atteindre les 500 à 600 FCFA le litre dans la région de Thiès ou certaine région du Nord.

En conclusion, il faut surtout noter le fort impact des saisons sur la production, et donc sur les quantités traités par les unités. Cela varie en moyenne d'un coefficient trois ! Ce qui explique en particulier l'utilisation de lait en poudre dans 52 % des UTL pour essayer d'avoir une production plus régulière... ou pour arriver seulement à produire !

ANALYSE DES ORGANISATIONS ET APPUIS

Lors de cette tournée qui avait pour but, outre le recensement, d'unifier des acteurs de la filière, il était marquant de constater à quel point la volonté commune de se regrouper et de parler d'une seule voix était omniprésente. Sur la soixantaine d'unités répertoriées plus d'une trentaine sont membres de la FENAFILS et toutes les autres souhaitent le devenir à l'issu du questionnaire. Nombreuses sont encore les personnes qui ne connaissent pas la fédération, mais l'instauration des FERAFILS a permis en plus de toucher les éleveurs et de faire ressortir les réalités de la filière à la base. Cependant un manque de communication est à noter, comme le montre le

nombre de membres à jour des cotisations : c'est-à-dire aucun ! Et pourtant la volonté y est. Il serait donc bon de garantir un suivi plus régulier en terme de formation (parfois les responsables des FERAFILS ne sont pas directement à même de pouvoir assurer la gestion d'un groupement) et d'information.

Pour le lancement de leur UTL, la plupart des gérants ont reçu un appui de la part de structure associative, ou d'un organisme (le plus souvent cite : PAOA, ...). Cependant une dizaine n'ont rien perçu et ont du assurer tant bien que mal la progression de leurs fonds propres. Même pour celles qui ont pu avoir des aides c'est à chaque fois des aides ponctuelles, sans véritable suivi dépassant une année (les appuis donnés sont d'abord consacrés à l'achat d'équipement, puis à des formations, ou sont enfin des subventions). Ce qui, bien souvent, se traduit par des difficultés qui surviennent après coup et qui peuvent conduire progressivement à la fermeture des UTL. Ainsi depuis 2005, 12 unités ont cessé de produire alors qu'en parallèle 9 se sont créés. Cela traduit une double réalité du secteur : d'abord la prise de conscience de la part des acteurs que la filière lait est à l'heure actuelle en pleine expansion et constitue un domaine en train de se professionnaliser et se rentabiliser, mais ensuite les grandes et multiples difficultés qui existent et qui mènent les actifs à se décourager en cours de route.

Types d'appui	Nombre d'unités ayant reçu ces appuis	Projet/Organisation
Formation	18	FONGS, PAOA, PRODAM, ANCAR, PDR, ASESCAW, FAI, MDE St Louis, Ecole des agents techniques de l'élevage de St Louis, Counterpart international, FENAFILS, AFDS, SODEFITEX, AEDI, GIE des éleveurs, VSF, Coopération suisse
Equipment	16	FONGS, PAOA, PRODAM, Privé, FAI, MDE St Louis, Counterpart International, SODEFITEX, ANAPES, PRIMOCA, Conseil régional Rhône Alpes
Subvention	10	PAOA, PSAOP, PAPEL, FAI, MDE St Louis, Pays Bas, AFDS, SODEFITEX, Chênes et baobabs, ASPRODEB, VSF
Infrastructure, construction local	3	PRODAM, Privé, Conseil régional (Kaolack)
Encadrement technique	1	FONGS, SODEFITEX

Approvisionnement en 1 lot de sachets	2	FONGS, Counterpart international
Renforcement capacité	2	PDR, PIP
Crédit	5	Entrepreneuriat féminin, Ministère femmes élevage
Accompagnement projet	1	Ancar
Diagnostic	1	PDR
FRA	1	PDR
Autorisation de découvert	1	MEC DELTA
Aliment bétail	2	PRODAM

ANAYLSE DES PRINCIPALES DIFFICULTES

La production est bien le domaine le moins professionnalisé de la filière. En effet, les éleveurs sont empreints de coutumes qui freinent le développement spontané de la production. Par exemple, certains peuvent arrêter de fournir leur UTL simplement parce que la veille leur lait n'a pas pu être accepté pour cause de surplus ou de mauvais écoulement ce qui arrive bien souvent en hivernage. Or cela ne permet pas aux transformateurs d'assurer une production régulière, et rend plus difficile la mise en confiance avec les boutiquiers, qui sont pourtant la voie de pérennisation d'une unité. L'approvisionnement constitue ainsi un réel souci récurant et cela quelque soit la région en question : trop peu de lait en saison sèche (seule la région de Kolda est préservée à ce niveau) alors qu'il est fréquent de voir le lait versé en saison des pluies. Cela pourrait être régularisé avec l'instauration de culture fourragère intensive dans les régions du sud, ou avec une vision à plus long terme de la production venant des éleveurs. Ces derniers pourraient par exemple faucher en saison des pluies pour nourrir le bétail en saison sèche qui donnerait alors autant de litre de lait par jour quelque soit la saison. Pour instaurer cette façon de penser et cette évolution des moeurs il serait bon de sensibiliser les acteurs à la base et de les former à la professionnalisation du secteur.

Au niveau de la transformation, le principal problème réside dans le manque d'équipements, ce qui freine l'augmentation des volumes à traiter. De plus, les techniques artisanales ne permettent pas une production supérieure a 100L/j, or le seuil de rentabilité (pour couvrir les frais du sucre, des sachets, d'électricité, sans compter la location) se situe au niveau

des 200L/j. Les consommateurs sont en effet très sensibles à la moindre hausse des prix et pour être compétitif sur le marché le sachet de un quart (1/4) de litre ne doit pas excéder les 200FCFA (il est vendu en moyenne à 150 FCFA). D'autre part, l'accès à l'autorisation FRA est un souci qu'un grand nombre d'UTL n'ont pas réussie à surmonter : 52% ne l'ont pas. Le plus déplorable, est que pour un nombre non négligeable d'unités les démarches et les financements ont été entrepris mais les réponses n'ont pas été données ce qui laisse les UTL face à un produit dont ils ne savent même pas s'il est à améliorer ou non. (14% sont dans ce cas là). A souligner également le fait que de nombreuses UTL sont confrontées au problème d'un lait impropre à la collecte, ce qui implique la nécessité d'une sensibilisation des producteurs sur les bonnes pratiques d'hygiène et de qualité, que ce soit au niveau de l'alimentation donnée au bétail aussi bien qu'à celui de la traite.

Mais le cœur du problème se situe à l'étape de la distribution. Car tout découle d'un problème de marché : si les unités pouvaient vendre, elles augmenteraient leurs achats en lait, ce qui inciterait les éleveurs à se lancer de manière plus consciencieuse et conséquente dans la production de lait. En vérité il faudrait arriver à professionnaliser chaque secteur, de manière à ce que chacun y trouve son compte et développe, par la même occasion, la motivation et l'envie de percer dans la même direction. Une étude proprement dite sur la commercialisation et la possibilité de renforcer les moyens actuels de transport serait peut être le départ de solutions. A ce niveau, on peut déjà noter le peu de diversification des produits à l'heure actuelle. Seule 3 UTL sur la soixantaine offre le choix des pots se différenciant des sachets habituels pour le lait caillé. Le lait local souffre également d'une dépréciation à rétablir : revalorisation de son image et sa combativité par rapport au lait en poudre. Les consommateurs sont en effet empreints d'habitudes : ils ne consomment pas naturellement du fromage, utilisent bien plus fréquemment de l'huile de palme que de l'huile de beurre, et connaissent plus le goût du lait en poudre que celui du lait frais. Cela montre qu'une campagne du « consommer local » s'impose pour arriver à percer sur le marché comme à l'exemple des produits « ALDO ».